

## RAPPEL ET RECOMMANDATIONS

Orsaf a le plaisir de vous recommander les points suivants pour bien réussir votre participation

### Les Rappels

- Visa, ne perdez plus de temps,
- Voyage et séjour

### Avant de partir

- Informez votre banque participante que vous êtes au SITAP
- Annoncez votre participation et votre n° de stand au SITAP sur votre site web
- Prévoyez un minimum de 3000 brochures (Bilingue ou Français).
- Préparez votre dossier commercial.
- Pour des équipements supplémentaires, (Architecture conception de stand \*)
- Pour l'envoi de vos maquettes, demandez le transitaire (TASS \*)
- Pensez à la Petite Fourniture (ciseaux, scotch double face, Blanco, agrafeuse, stylos)
- Chargez vos téléphones portables et activez le Roaming

### Au Salon

- Un stand Attractif autant que possible
- Dynamiser votre stand par des visuels (Affiches, Totem, Vidéo): n'hésitez pas à confier la Réalisation de vos visuels à des professionnels
- Affichez les prix de vos projets, de préférence, en Euros
- Préparez un visuel de la zone à vendre si possible
- Affichez un plan de la région de votre projet
- Simulez les crédits par rapport au prix de vente
- Simulez un échéancier pour simplifier l'achat
- Faites des stratégies commerciales : soyez combattifs, faites des promotions Salon
- Pensez aux petits gâteaux tunisiens

Soyez à l'heure d'ouverture chaque matin : 10h00 Soyez à l'heure de fermeture chaque soir : 20h00 Ne laissez pas votre stand sans personnel

Sur le Salon, n'hésitez pas à demander l'aide des organisateurs du sitap Au box

Commissariat du Salon

**Nous vous souhaitons un excellent salon**

L'équipe Orsaf est à votre disposition pour vous orienter autant que possible.

**TEL : 71 581 700 / 71 518 405**  
**GSM : 29 222 902 / 28 111 241**